

Pressemitteilung – ACXIT Capital Partners

Zur Rose-Gruppe akquiriert TeleClinic, den führenden Telemedizin-Anbieter in Deutschland

Frankfurt am Main, 17. Juli 2020.

Von der Diagnose bis zum Medikament

- Im Einklang mit deutschem Krankenversicherungssystem erstattungsfähige Konsultationen über Telemedizin-Pionier TeleClinic
- TeleClinic baut Marktführerschaft auch nach Ende des Lockdowns kontinuierlich aus
- Telemedizin als wichtiger Baustein im Zur Rose-Gesundheitsökosystem und als zusätzlicher Eintrittspunkt für den Patienten auf seiner digitalen Gesundheitsreise
- Ärzte können sich einfach und unverbindlich der Plattform anschließen und ihre Expertise flexibler und ortsunabhängig anbieten
- Weitere Stärkung des Kerngeschäfts beider Unternehmen durch hochkomplementäre Kompetenzen zur elektronischen Verschreibung (eRx)

Die Zur Rose-Gruppe hat die TeleClinic GmbH mit Sitz in München zu einem Kaufpreis im mittleren zweistelligen Millionen-Euro-Bereich akquiriert. Das schnell wachsende Unternehmen, das 2015 von Katharina Jünger gegründet wurde, hat sich in kurzer Zeit zum führenden Telemedizinanbieter in Deutschland etabliert. Die beeindruckenden operativen Kennzahlen und das Wachstum von TeleClinic unterstreichen das enorme Potenzial von Fernbehandlungen und von digitalen medizinischen Dienstleistungen, deren globale Akzeptanz und Durchdringung aufgrund der mit COVID-19 verbundenen Abstandsregeln rasch zunimmt.

Vor diesem Hintergrund dürfte TeleClinic als Pionier und führender Anbieter von telemedizinischen Dienstleistungen einschließlich digitaler Rezepte und Krankheitsbescheinigungen, die mit den Erstattungsrichtlinien der deutschen Krankenversicherung konform sind, seine Marktposition ausbauen. Es wird erwartet, dass für bis zu 50 Prozent der über die Plattform durchgeführten Konsultationen elektronische Rezepte (eRx) ausgestellt werden, was den hochkomplementären Aspekt der Akquisition zur eRx-Strategie der Zur Rose-Gruppe unterstreicht. Die Patientinnen und Patienten erhalten bei TeleClinic nach fachärztlicher Diagnose das eRezept per App aufs Handy, das sie in einer Vor-Ort- oder einer Versandapotheke einlösen können.

Für die Zur Rose-Gruppe stellt TeleClinic einen strategisch wichtigen Baustein im Zur Rose-Gesundheitsökosystem dar, das durch den Kauf um telemedizinische Dienstleistungen erweitert wird. Die Gesundheitsplattform zielt darauf ab, den Zugang zu erstklassigen digitalen Lösungen, Medikationen und Produkten auf bequeme Art und Weise zu ermöglichen. Damit verfolgt Zur Rose das Ziel, die Konsumenten, einschließlich ihrer derzeit rund 9 Millionen Kunden¹⁾, zu begleiten und zu befähigen, die eigene Gesundheit «mit nur einem Klick» zu managen, was zu optimalen Gesundheitsergebnissen führt. Telemedizin ist eine entscheidende, bequeme Lösung entlang der digitalen Gesundheitsreise des Patienten sowohl bei akuten als auch bei chronischen Erkrankungen.

Darüber hinaus ermöglicht sie die elektronische Verschreibung, die das E-Commerce und Marktplatz-Geschäft der Zur Rose-Gruppe unterstützt. Die in den vergangenen Jahren getätigte Wachstumsstrategie der Gruppe und die dadurch erreichte große Kundenbasis bietet darüber hinaus beträchtliches Potenzial für die Skalierung des Telemedizin-Geschäfts von TeleClinic.

„Als größte E-Commerce-Apotheke auf dem Weg zum Gesundheitsökosystem Europas sehen wir unsere Aufgabe darin, die Menschen in die Lage zu versetzen, ihre Gesundheit zu managen. Mit TeleClinic als integriertem Akteur in der Zur Rose-Gesundheitsplattform werden wir, zusätzlich zum Medikations- und Apotheken-Produktportfolio, digitale Lösungen anbieten können, die den Patientinnen und Patienten ein besseres Leben ermöglichen“, sagt Walter Oberhänsli, CEO der Zur Rose-Gruppe.

Katharina Jünger, Gründerin und CEO von TeleClinic, betont: *„TeleClinic hat sich für Patienten und Ärzte als eine wertvolle und gerne genutzte Erweiterung der Gesundheitsversorgung etabliert. Darüber hinaus gibt sie Ärztinnen und Ärzten die Möglichkeit, ihre Expertise flexibler und ortsunabhängiger anzubieten. Wir freuen uns sehr, dass TeleClinic zu einem integralen Bestandteil des digitalen Gesundheitssystems der Zur Rose-Gruppe in Deutschland und Europa wird.“*

ACXIT Capital Partners agierte als Financial Advisor der Zur Rose Gruppe.

Pöllath + Partners agierten als Rechtsberater der Zur Rose Gruppe, Alvarez & Marsal verantworteten die Financial Due-Diligence.

Walter Oberhänsli kommentierte: *„Wir führen so die erfolgreiche Zusammenarbeit mit unserem Financial Advisor ACXIT Capital Partners fort, der unsere Zukunftsvision versteht und uns bei der Umsetzung unserer Strategie unterstützt.“*

Die Transaktion wird voraussichtlich Ende Juli 2020 abgeschlossen sein.

TRANSACTION LEAD ACXIT Capital Partners Johannes H. Lucas, Managing Partner

Über Zur Rose-Gruppe

Die Schweizer Zur Rose-Gruppe ist Europas größte E-Commerce-Apotheke und eine der führenden Ärztegrossistinnen in der Schweiz. Darüber hinaus betreibt sie den in Südeuropa führenden Marktplatz für apothekenübliche Gesundheits- und Pflegeprodukte. Das Unternehmen ist international mit starken Marken präsent, unter anderem mit Deutschlands bekanntester Apothekenmarke DocMorris. Zur Rose beschäftigt an ihren Standorten in der Schweiz, Deutschland, den Niederlanden, Spanien und Frankreich über 1'800 Mitarbeitende. 2019 erwirtschaftete sie einen Umsatz von 1'569 Millionen Franken (inklusive medpex) bei rund 7 Millionen aktiven Kunden in Kernmärkten Europas. (www.zurrosegroup.com)

Über ACXIT Capital Partners

ACXIT Capital Partners ist eine der führenden Corporate Finance Beratungsgesellschaften für Mittelstandskunden und Unternehmer in Europa und international. Als unabhängige, inhabergeführte Partnerschaft unterhalten wir eigene Büros und Repräsentanzen in Frankfurt, Berlin, München, Zürich, Hongkong und New York sowie starke Allianzen in Großbritannien, Frankreich und Indien. Wir unterstützen börsennotierte Unternehmen, Familienunternehmen und Unternehmer, Private Equity Fonds und Family Offices. (www.acxit.com)

ACXIT Capital Holding GmbH
WestendDuo
Bockenheimer Landstraße 24
60323 Frankfurt am Main Germany
www.acxit.com

facebook.com/acxitcapital
twitter.com/acxitcapital
xing.com/companies/acxitcapitalpartners
linkedin.com/company/acxit-capital-partners

PRESS CONTACT

Patric Garvin
Director, Strategic Communications

FTI Consulting
Park Tower | Bockenheimer Anlage 44
60322 Frankfurt am Main
Phone: +49 69 92037 125
Mobile: +49 151 4080 3312
Email: patric.garvin@fticonsulting.com

[1] Kunden, welche die Zur Rose-Gruppe entweder direkt oder über ihre Partner beliefert, inklusive Versandhandelsgeschäft von Apotal..